



职称：销售主管

月收入：面试时讨论

强制的：有效的阿联酋驾驶执照

要求/资格：

- 商业或相关领域的学士学位
- 在石油天然气和建筑公司的经验
- 在销售环境中的良好记录
- 良好的英语口语和书面沟通能力
- 了解商业趋势和营销策略
- 无可挑剔的客户服务技巧
- 销售驱动、结果驱动和目标驱动的态度
- 说服和谈判的能力
- 时间管理专家
- 专业和有组织的职业道德
- 在竞争环境中适应和成长的能力
- 在压力下工作的能力
- 能够达到和/或超过每月和每季度的销售配额
- 能够创建和交付客户演示文稿，尤其是幻灯片和/或白皮书
- 快速学习者和快速思考者
- 热衷于销售
- 经证实的销售官或类似职位的工作经验（至少 2-3 年）

义务和责任：

1. 负责客户的咨询、关注，准确回答客户的问题
2. 谈判/完成交易并处理投诉或异议
3. 为潜在客户提供冷热电话、安排会议并跟进电话/电子邮件/微信
4. 展示和推广客户和管理层认为必要的产品和服务
5. 保持积极的业务和客户关系，努力延长客户生命周期价值
6. 彻底跟踪所有约会、销售、投诉、状态报告等，以供经理审查
7. 分析并制定吸引目标市场的计划
8. 建立卓越的时间管理技能并满足销售截止日期
9. 制定更有效的销售策略，无论是作为个人还是作为团队的一部分
10. 通过经验和经理反馈不断自我提升
11. 对竞争对手进行市场调查，收集客户或潜在客户的反馈并与内部团队分享

